

Konyhák iránt elkötelezve

Cegléd délkeleti városrészében egy csendes kis utcában építette fel asztalosvállalkozását és egyben családját otthonát Huszti Gyula (41) bútorasztalos. Semmi hivalkodás, semmi különlegesség nem látszik az utcáról megközelíthető, kis információs bázisnak beillő helyiségben, ahol az ügyfeleket fogadja. Szerelvényboltoknak kicsi, bemutatóteremnek szintén kicsi, de mégis sugárzik bentről valami melegség, valami fokozott befogadókészség az idelátogatók iránt. Bizalomgerjesztő, ahogy férj és feleség, ki-ki a közvetlen stílusában, szolgálatkészen az érdeklődők, a későbbi megrendelők rendelkezésére áll.

Keletről jött a család

A Huszti család a Hajdú-Bihar megyei Nyíracsd közsgéből származik, ahol volt egy nagyon jószágos, laza és a szakma összes rejtelmét ismerő asztalosmester, aki a család ismerőseként nagyon nagy hatással volt a fiatal Huszti Gyula sorsának későbbi alakulására. Ennek ellenére az általános iskola befejezése után Debrecenben a Mechwart András Gépipari és Informatikai Szakközépiskolában kezdte meg középiskolai tanulmányait. Gépész végzettsége persze nem akadályozta abban, hogy a fa valamilyen formában ne foglalkoztassa. Állandó barkácsolással, kisbútorok és egyéb használati tárgyak készítésével adta környezete tudtára, hogy a fa komoly szerepet tölt be az életében. Aztán mégis hivatásos rendőrnek állt egy visszautasíthatatlan, szakmai szempontból nagyon érdekes – neutronbevetési osztály – állásajánlatot meglövegolva. Fiatal házasemberként tehát Pakson töltött és szolgált hét évet. Mellette jövedelemkiegészítő céllal



persze lopva azért folytatta az asztalos barkácsolást is, és egyre szebb kisbútorok kerültek ki a keze alól. Olyannyira kezdte komolyan venni a hobbit, hogy nekiveselkedett és elvégezte az asztalos szakmunkásképzőt, megszerezte a szakmunkás-bizonyítványt. Közben a család többi tagjai után Cegléden telepedtek le, ahol már az asztalostevékenység jelentette a család megélhetését. 2002-ben alapították meg családi vállalkozásként a HU-FA Bútor Bt.-t, amelyhez hamarosan alkalmazottak is társultak. Huszti Gyula néhány szóval említi édesapja szerepét a vállalkozás mindennapjaiban, aki 74 évesen, szinte naponta friss energiákat szolgáltat a vállalkozásnak pusztán jelenlétével, jókedvével és ötleteivel.

A semmiből felépített vállalkozás

Huszti Gyula – még Paksról – távépítkezésben hozta létre a családi házat és természetesen az induló 150 m²-es műhe-

lyét is Cegléden, amely azóta lényegesen kibővült. Természetesen a szűk anyagiak sok tekintetben határt szabtak a fiatal szakember elképzeléseinek. Gyorsan felismerte azonban, hogy a vállalkozás csak szakosodással fejlődhet dinamikusan, csak akkor lehet a jelentős gépberuházásokat bírni. A műhely berendezése ennek megfelelően nagyon célirányosan, kifejezetten csak a legszükségesebb gépekre korlátozódott. Mindenképpen a – korábban személyi kölcsönre vásárolt – lapszabásgép, az élfóliázó és a Ford Transit használt kisteherautó került a középpontba, hiszen hamarosan eldőlt, hogy kevesebb tömörfa- és több bútorlapalapú bútor gyártására rendezkednek be, és a szállításokat is bonyolítani kell. Ezen belül is elindult egy letisztulási folyamat, amely a konyhabútor-építés felé vitte el a vállalkozás profilját. Huszti Gyula nem győzi hangsúlyozni, hogy nagyon alulról kezdték el, nagyon kevés pénzből a magánvállalkozást, éppen ezért büszke a jelenleg kialakult állapotokra,

a működőképességre, és arra, hogy 5 embernek tud munkát és családjaiknak megélhetést biztosítani. Ez vonatkozik a viharfelhőkötől sem mentes elmúlt közel három évre, amikor a válság összes jegyeit magán hordozó asztalosiparban sikerült úgy fennmaradni, hogy nem kellett igazából jelentős megszorításokat tenni. Volt és van is folyamatos munka, ami megnyugtatóan hat a vállalkozás mindennapjaira. Pedig nem kell elmenni sem az alig 70 km távolságra lévő fővárosba, sem 30 km-en kívülre, mert a megrendelők helyből és a környékbeli településekről rendszeresen érkeznek. Jók a referenciák, és valószínűleg a minőség és kiszolgálás mellett a termékek árfekvése is találkozik a megrendelők elképzelésével. Budapest óriási piac, ugyanakkor nagyon nehéz bekerülni a körforgásba, nem ajánlják az embert az ügyfelek, ami talán a lazább emberi kapcsolatoknak is köszönhető. Debrecenbe, de még Győr melletti faluba is készültek konyhák, ami a cég térbeli nyitottságát jelzi. Nem lehet nemet mondani a megkeresésre, mint ahogyan az alkalmi bútortársításokra sem, így aztán előfordul, hogy a konyha mellé beépített szekrény vagy kisbútor is készül a kedves ügyfélnek.

Kihívás a konyhabútor-építés

Husztai Gyula úgy fogalmaz, hogy mindig is a konyhabútorok foglalkoztatták legjobban a fantáziáját, amit időnként erőszakkal nyomott el. Mostanra azonban minden akadály elhárult az elől, hogy teljes mellszélességgel kedvenc szakterületén alkothasson. Már korábban is osztrák és német szaklapokból tájékozódott a konyhaépítés aktualitásairól, és a kreativitásának a hazai szerényebb viszonyok szabtak gátat. Hiszen nem voltak elérhetőek a legújabb konyhatechnikai berendezések, és a fizetőképes kereslet is hiányzott a magyar piacon. Amikor azonban ezek az akadályok lassan elhárultak, elindulhatott egy szakosodási folyamat, ami egyértelműen a konyhaépítés felé irányította a vállalkozást. Ennek megfelelően a gépek célirányos összehangolása is megtörtént, és mára alig van olyan megrendelői elképzelés, amely ne valósulhatna meg a műhely falai és az asztalosszakemberek kezei közt. A korszerűbb lapszabásgép mellett sablonok, sorozatfúró és egyéb munkákat segítő gépek állnak rendelkezésre. Hat év zökkenőmentes fejlődési szakasz után 2008-ban a válság és kedvezőtlen hozadéka egy kicsit átférték a vállalkozás menetrendjét is. A lecsökkenő konyhabú-

tor-gyártási profil kevés munkát adott volna, és vissza kellett nyúlni a „mindent elvállaló” túlélési technikához. Ez azt jelentette, hogy a palettát gardrób szekény- és kisbútorgyártás egészítette ki, de még fürdőszobai kiegészítők is szoba jöhettek – ami talán már a legtávolabb áll Husztai Gyula szakmai elképzeléseitől.



Gazdag műszaki tartalommal

Az igényes konyhabútor-építés ma már hihetetlenül kibővült műszaki tartalommal képzelhető csak el. Emellett óriási a tartozékállománya, és kifinomult megoldásokat követel meg a teljesség érdekében. A cél, hogy aki ma a konyhában háziasszonyként vagy akár szakácsként jól akarja érezni magát, annak a csúcstechnikát érdemes beépíteni. Márpedig be kell építeni, hiszen aki ma egyedi építésű konyhabútort rendel, egyben ragaszkodik is a korszerű berendezések beépítéséhez. Nem lehetett halogatni az együttműködést a konyhaigép-forgalmazókkal – mondja Husztai Gyula –, hiszen a megrendelő elvárását mindig és a legjobb színvonalon teljesíteni kell. A legújabb konyhai technika beépítése viszont már nem elegendő, azt az asztalosnak meg kell ismerni, arról tájékoztatást kell adni, kezelési praktikáit el kell sajátítani, és tudni kell a márkák között különbséget tenni. A konyhabútor átadásakor – értelemszerűen – be kell üzemelni a gépeket, hogy a megrendelő teljes üzembiztonság mellett vehesse át a konyháját. Temérdek műszaki információt kell birtokolni, hogy a megrendelőt minden

esetben – még akár garanciális időn túl is – ki lehessen szolgálni. Jelenleg a Hódin Kft. a partner a konyhatechnikai berendezések tekintetében, akikkel a kapcsolat kiváló, és mintegy 10 márka közül lehet választani kinek-kinek az elképzelése, ill. a pénztárcája szerint. Ajánlani sem könnyű, hiszen mindenki más-más elképzeléssel

érkezik. Ha tájékozatlan, akkor a legtöbb eladott gép referenciája a mérvadó. Egy idő után szépen követhető, hogy melyik márka mellett szól a legtöbb érv, melyik a leginkább megbízható műszaki értelemben, melyikkel volt a legkevesebb gond a használat során. Husztai Gyula ilyenkor nem bánja, hogy gépész alapképzettsége van, hiszen kiválóan tudja használni a műszaki gondok elhárításánál, a használatbaveteli tanácsadásnál.

A konyhai gépekkel kapcsolatos vizuális jelzések az asztalosszakembernek is fontosak, jóllehet az asztalosmunka és annak praktikus, gyakorlatias anyagfelhasználása a legfontosabb része a konyhaépítésnek.

Alapanyagok bizalmi kapcsolatból

Husztai Gyula a kialakult és jól bejáratott, kölcsönös előnyökön nyugvó kereskedelmi kapcsolatokat nagyon megbecsüli. Így van ez az alapanyag-beszerezések terén is, ahol egy szekszárdi és egy környei cég bizalmát élvezzi és viszont. Az üzleti kapcsolat az idők során baráti kapcsolatokká szelődülnek, és kiválóan működnek. A bizalom és egymás munkájának kölcsönös megbecsülése áll a háttérben, annak ellenére, hogy

a földrajzi távolság – figyelembe véve a szállítási költségeket – ezt nem indokolná. A kapcsolatok megbízhatóan működnek, a laminált lapok és a munkalapok folyamatosan és változatlan minőségben érkeznek. A konyhabútorok 70–80%-át vákuumfóliás MDF ajtófrontokkal szerelik, amelyeket egy mezőberényi családi vállalkozás szállít. A természetes faanyagok iránti igény legfeljebb 30%-ban jelentkezik az ügyfélkörben, amelyhez szintén nagyon körültekintő módon, hazai beszállítóktól kerül alapanyag a gyártáshoz. Huszti Gyula különös hangsúlyt fektet arra, hogy magyar beszállítókat hozzon helyzetbe, és magyar termékkel igyekszik kiszolgálni ügyfélkörét, a magyar felvevőpiacot.

Nem tart össze eléggé a helyi asztalosság

Huszti Gyula Pakson eltöltött évei alatt ugyan nem sorolta magát a helyi asztalosok magjához, mégis kitűnő kapcsolatokat ápolt. Amikor a dupla akkora lélekszámú – mintegy 40 000-es – Ceglédre költözött és a HU-FA Bútor Bt. lapszabász szolgáltatását igénybe vevő helyi asztalosokkal szeretett volna fehér asztal mellett jobban megismerkedni, bizony csalódott. A meghívott mintegy 15 asztalos közül senki nem ment el azzal a később kiderült indokkal, hogy egymás versenytársai – konkurenciái – ugyan mit keresnének egy ilyen eseményen. Nos, ezzel messze nem értett és nem ért egyet ma sem, hiszen az asztalosok valahol, egy közös ügyet szolgálnak. Szolgáltatnak és kiszolgálják a környezetüket, és ez talán sokkal jobban menne együttgondolkodás mellett. A burkolt konkurenciaharc folyik, mindenki a saját ügyfélkörét óvja, félti, pedig úgyis a megrendelők döntenek az asztalovásztás és kiajánlás kérdésében. Minden asztalos egyéni képességei,



gondolkodása, udvariassága és szakmai tudása alapján képes ügyfélkört szerezni, és a bizalmi elv minél jobb érvényesítésével megtartani. Ez még a fizetési morál javítására is kihatással lehetne, hiszen az nagyon fontos szempont, hogy az asztalos a pénzéhez jusson a mai világban. Nem a kiszolgáltatottság miatt elsősorban, de a HU-FA Bt. mintegy 90%-ban magánszemélyeknek dolgozik, közületeknek ritkán vállalnak munkát éppen az előre nem látható bizonytalanságok miatt.



Ünnep és ceremónia a bútorátadás

Huszti Gyula abban igyekszik példát mutatni, hogy teljes napot szán egy nagyobb munka helyi átadására, a pontos, precíz, szerelési folyamatra. Próbálja úgy megszervezni, hogy a bútor átadásakor együtt tudjon örülni a család és a szakmai stáb a megálmodott és elkészült terméknek. Az átadás boldog pillanataiban a cég további apró ajándékkal kedveskedik a partnerének, amely egy helyi iparművész hölgy teáskészletei és egyéb használati tárgyai közül kerül ki természetesen feliratozva, akár névre szólóan is. A közös öröm, az átadás és a rászánt idő együttesen hozza meg a partnerek közötti emberbaráti kapcsolatot, és teremt akár évekre szóló bizalmi tőkét. Ez előreviszi egy helyi asztalosvállalkozás ismertségét, ami a partnerkör építése céljából elengedhetetlen – véli a szakember.

Helyszűkében, de megértésben

A vállalkozás szemmel láthatóan kinötte a helyet, ami rendelkezésre állt, ennek

ellenére minden a helyén van, mindenkire jut idő, és mindenkit kiszolgálhatnak. Természetesen a közeljövőben a bővítés gondolatával is foglalkoznak – ami a műhelyre és egy bemutatóteremre terjedne ki –, ahol a tárgyalás és a szemléltetés egy helyen történhetne. A terv, hogy csak a konyhaépítés legyen a profil, amelyben végre el lehetne „merülni” teljes mélységben. A családra, a szabadidő hasznos eltöltésére a munka tömege mellett nagyon kevés idő jut. A feleség – Ágnes

asszony – szintén a vállalkozásban dolgozik nagy szorgalommal. A gyerekek – Ágnes (18) és Ádám (15) – már szinte minden tekintetben önállóak, és a nagyszülőkkel együtt nagy szeretetben élnek. Sajnos az időtényező sok mindent meghatároz, több kellene, hogy jusson a családra, a házastársi figyelmességre. Nehéz kiszorítani egy kis időt a focira és a teniszre, amelyek Huszti Gyula kedvenc mozgási programjainak részét képezik. Ágnes lányuk a lakberendezői szakma iránt érdeklődik, ami nincs messze a vállalkozás profiljától. Ádám egyelőre a profi futball iránt érdeklődik erőteljesen, amihez képességei és menedzselése is adott lenne.

Nem mellékesen a bútorgyártási technológiák iránt mutat érdeklődést, és a tervezés sem áll messze az érdeklődési körétől. A Huszti szülők tehát bizakodhatnak, hogy a módszeresen építgetett asztalosipari vállalkozásuk családon belül is követőkre talál. De ne forgassuk előre ennyire az idő kerekét, hiszen még ők is fiatalok, és remélhetőleg sok dolgozó és sikeres év áll előttük az asztalosságukban.

Nagy Zoltán